

CHARGE UP YOUR BUSINESS!

EMOBILITY EINFACH GEMACHT –
MIT DER MENNEKES ATIVO ABRECHNUNGSDIENSTLEISTUNG



Mit MENNEKES

das Geschäftsfeld eMobility entwickeln und davon profitieren!

Die Elektromobilität ist ein rasant wachsender Zukunftsmarkt, an dem Sie als Planer, Installateur oder Elektrotechnik-Experte teilhaben können. Geladen wird zukünftig dort, wo Elektroautos parken. Wer den geladenen Strom nicht verschenken, aber die Abrechnung selbst nicht vornehmen möchte, kann einfach die MENNEKES ativo Abrechnungsdienstleistung nutzen.

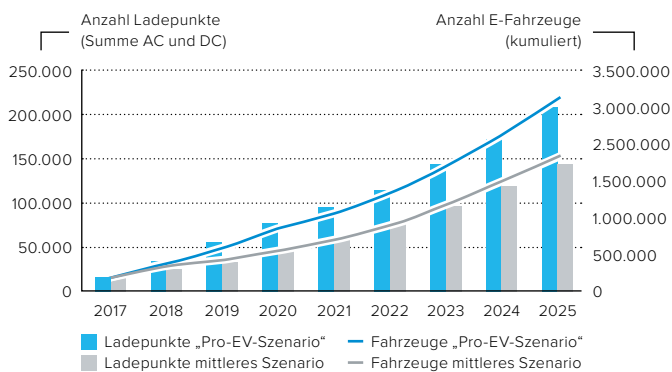
Ein Service der bei zahlreichen Unternehmenskunden bereits heute sehr gefragt ist. Die Kunden reichen von Unternehmen über Parkraumbetreiber bis hin zu Hotels, Shops, Restaurants und dem gesamten Einzelhandelssektor!

Mit Lösungen von MENNEKES im Bereich Hardware, Software und Service können Sie für Ihre Kunden in ganz unterschiedlichen Branchen vollständige Elektromobilitäts-Lösungen

planen und umsetzen. So können Sie teilhaben an dem akut anstehenden Ausbau der Ladeinfrastruktur in Deutschland, der vielerorts sogar gefördert wird.

Denn als Pionier der Elektromobilität bietet MENNEKES nicht nur ein umfassendes Sortiment abrechnungsfähiger und eichrechtkonformer Lade-Hardware – mit MENNEKES ativo bietet sich zudem eine „schlüsselfertige“ Lösung zur einfachen und schnellen Einrichtung von abrechnungsfähigen Ladepunkten inklusive des Abrechnungsservice durch MENNEKES. Alles aus einer Hand und einfach über den Elektrogroßhandel Ihres Vertrauens zu beziehen!

Nutzen Sie diese Gelegenheit für Ihr Geschäft! Denn mit MENNEKES ist „eMobility einfach gemacht!“



Ausblick

Bis 2025 ergibt sich im öffentlichen und privaten Bereich ein Bedarf von 2,5 bis 3,7 Mio. Ladepunkten.

(Quelle: Forschungsbericht 2018 der „Nationalen Plattform Elektromobilität“)

Inhaltsübersicht

Hardware planen	Seite 4
Software einrichten	Seite 6
Service-Optionen	Seite 8
MENNEKES Qualitätspartner werden	Seite 10



Eine intelligente Ladeinfrastruktur beginnt mit einer professionellen Planung.

MENNEKES verfügt als Pionier der Elektromobilität über ein umfangreiches Angebot an Ladestationen für jeden Einsatzbereich. Je nach Anzahl der Stationen, der gewünschten Ladepunkte, den baulichen Gegebenheiten und den Planungszielen Ihrer Kunden können Sie mit der MENNEKES eMobility-Hardware jedes Ladeinfrastruktur-Projekt problemlos umsetzen.

Ihr Einstieg in ein eMobility-Projekt beginnt immer damit, mit Ihrem Kunden den Planungsrahmen abzustecken. Besprechen Sie mit ihm seine Zielsetzung und seine unternehmerischen Vorstellungen über seinen neuen Ladepunkt. Hierbei ist es wichtig, dem eMobility-Investor eine realistische Vorstellung über zu erwartende Umsätze durch den Verkauf von Ladestrom zu vermitteln.

Im Einstieg sollten hier die Erwartungen weniger auf der Amortisation der Kosten liegen als vielmehr auf dem Gedanken, den eigenen Service durch zeitgemäße Technologie zu erweitern und die eigene Infrastruktur zukunftssicher zu gestalten.

Danach sollten Sie den geplanten Standort und seine baulichen Gegebenheiten besichtigen und sowohl im Hinblick auf die Erstausrüstung als auch auf zukünftige Erweiterungsmöglichkeiten analysieren. Passen Kundenvorstellungen und Standort zusammen? Welche Lade-Hardware passt am besten zu dem geplanten Ladepunkt? Wo können Sie sich mit Ihrer Expertise beratend einbringen?

Auswahl und Lieferung der benötigten Hardware wird sowohl durch MENNEKES als auch durch die EGH-Partner beratend flankiert, so dass der Installation nichts im Wege steht!

Wenn Sie Interesse an Schulung und Beratung oder aber konkrete Fragen haben, können Sie jederzeit den MENNEKES Service ansprechen. Wir helfen Ihnen gerne!

1

Kundenziele ermitteln und Planungsrahmen abstecken



2

Standort analysieren und Bedarf ermitteln



Für jede Anforderung die passende MENNEKES Hardware.

 <p>Rechnen Sie eichrechtkonform kWh-genau ab.</p>			 <p>Zur Abrechnung von pauschalen Beträgen und Parkzeit. Ohne kWh-genaue Abrechnung.</p>		 <p>eMobility Gateway ativo verschiedenschließend I 310551MA</p>
<p>Ladesäule Premium ativo Ladesteckdose Typ 2 22 kW 1313610SWMA</p>	<p>Ladesäule Smart ativo Ladesteckdose Typ 2 22 kW 1319610SWMA</p>	<p>Wand-Ladestation Premium ativo Ladesteckdose Typ 2 22 kW 1313720SWMA</p>	<p>AMTRON® Premium ativo Ladesteckdose Typ 2 11 kW 1345401MA Ladekupplung Typ 2 22 kW 1345202MA</p>	<p>NEU: AMTRON® Professional ativo Ladesteckdose Typ 2 22 kW 1366402MA 22 kW inkl. PnC I 1367402MA</p>	<p>Ladekupplung Typ 2 22 kW 1366202MA 22 kW inkl. PnC I 1367202MA</p>

3 Den MENNEKES Service nutzen und Artikelauswahl mit EGH-Partner erstellen

4 Installation durchführen



Software, Provider und Tarife alles in einer Lösung!

Sie denken vielleicht, „Hardware ist ja einfach, aber das ganze Abrechnungsthema ist ein Buch mit sieben Siegeln“. Bisher hatten Sie damit recht. Doch MENNEKES hat diese Hürde als häufigsten Grund dafür, nicht in Ladeinfrastruktur-Themen einzusteigen, erkannt und die ideale Lösung dafür entwickelt – MENNEKES ativo!

Einen neu errichteten MENNEKES Ladepunkt können Sie mit der MENNEKES ativo Box ganz unkompliziert abrechnungsfähig einrichten. Und zwar vorschriftsgemäß barrierefrei für jeden Elektroautonutzer, unabhängig davon, mit welcher Ladekarte er den Ladepunkt anfährt!

Von der Einrichtung des Standorts in der MENNEKES ativo App über die Auswahl des gewünschten Ladetarifs durch den Investor bis zum Anlernen der Ladestationen ist alles enthalten, was benötigt wird, um Ihre eMobility-Kunden zum Staunen zu bringen.

Damit legen Sie in Hardware und Software die perfekte Grundlage, um Ihren Kunden auf dieser Basis unterschiedlichste Service-Angebote zu machen – vom Wartungsvertrag bis zum vollständigen Outsourcing des gesamten Ladepunktbetriebs an Sie!





Die MENNEKES ativo Box führt Sie einfach durch die Einrichtung:

1

Schritt für Schritt Anleitung

- Kurzanleitung zur Einrichtung Ihres Ladepunkts!
- Einfach in wenigen Schritten erklärt!

2

Die App

- Verwalten des Nutzerkontos und der Ladepunkte!
- Veröffentlichung der Ladepunkte in Roaming-Netzwerken!

3

Tarifbeispiele

- Praktische Fallbeispiele kurz vorgestellt!
- Direkt nutzbare Vorlagen für Ihr Geschäft!

4

QR-Code-Aufkleber

- Für die schnelle und einfache Autorisierung per Smartphone!
- Für kostenfreies Laden oder das alternative Direktbezahlverfahren (Direct Payment)!
- Einfach aufbringen und loslegen!

Mehrgeschäft durch Services!

Skalieren Sie Ihr eMobility-Geschäft ganz individuell.

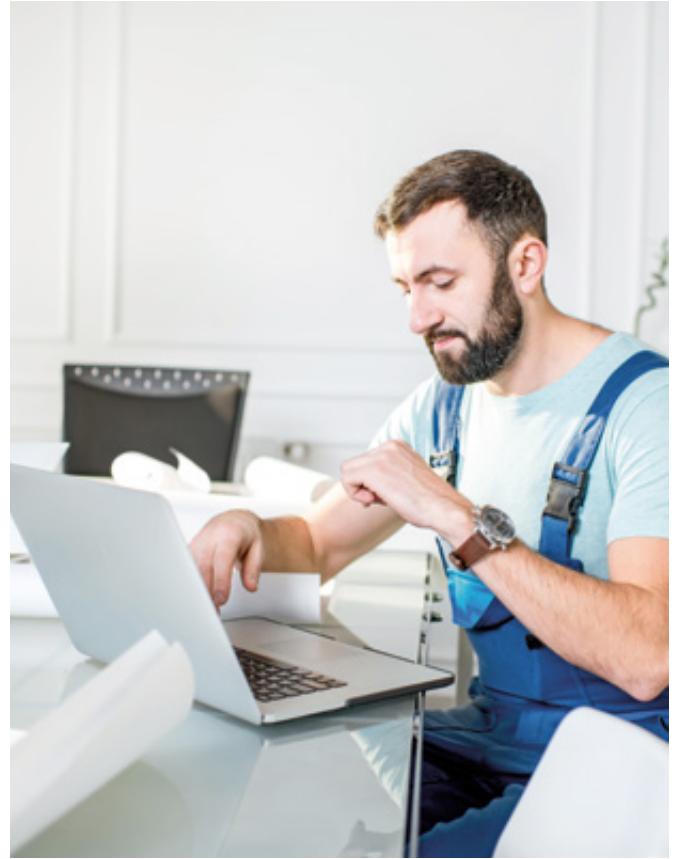
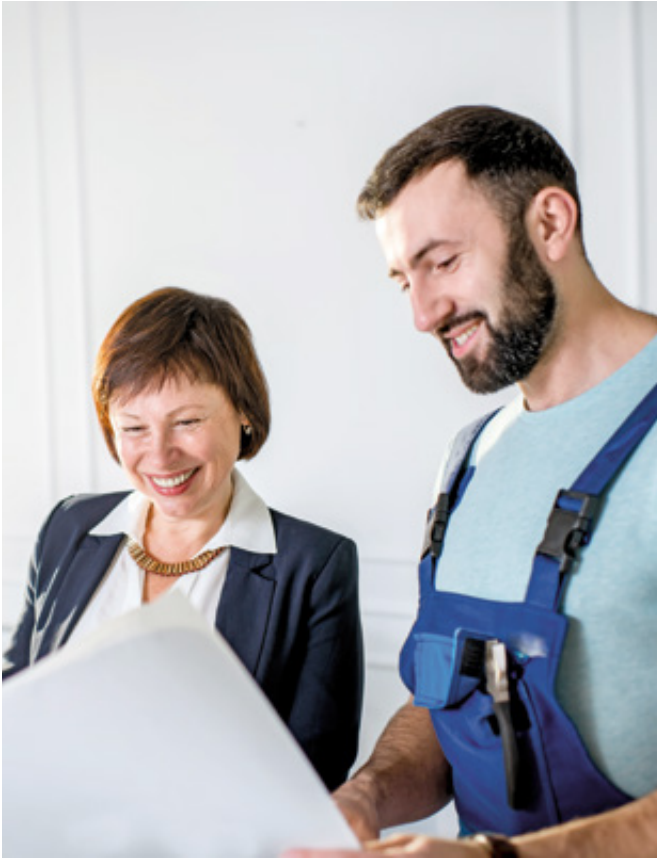
Das eMobility-Geschäft steckt in Deutschland aktuell noch in den Startlöchern und macht sich bereit, mit rasantem Tempo Fahrt aufzunehmen. Die Automobilhersteller erweitern kontinuierlich ihr Angebot an elektrisch oder teilelektrisch betriebenen Modellen. Energieversorger beginnen damit, ihr Kerngeschäft auch für die Zukunft der Elektromobilität aufzustellen. Es ist also auch für Sie genau der richtige Moment, die Elektromobilität als lukratives Geschäftsfeld zu erobern.

Mit MENNEKES Hardware sowie der Abrechnungsdienstleistung MENNEKES ativo haben Sie genau die richtigen Werkzeuge an der Hand, die zu Ihrem Geschäft passen. Denn MENNEKES ist im Handwerk ebenso wie im Elektrogroßhandel seit langem etablierter Partner für Handel und Handwerk und auf eine enge Partnerschaft mit Partner-Installateuren fokussiert.

Aber der eMobility-Sektor lebt nicht nur von Hard- und Software – ganz entscheidend wird gerade jetzt und auch in Zukunft der Aspekt „Service“ sein! So können auch Sie Ihre Teilhabe am eMobility-Geschäft vor allem in puncto Service nach Ihren Vorstellungen skalieren.

Möchten Sie sich auf Ihre Kernkompetenz Installation konzentrieren? Kein Problem. Möchten Sie darüber hinaus weitere Services anbieten, um getreu dem Prinzip „Arbeit zieht Arbeit nach sich“ mehr aus dem einzelnen eMobility-Projekt herauszuholen? Noch besser. Oder wollen Sie voll einsteigen und selbst den Betrieb von Ladepunkten übernehmen? Eine großartige Möglichkeit für Ihr Geschäft und ein Angebot, das viele Ihrer Unternehmenskunden sehr begrüßen werden!





1

Projekt planen, installieren, einrichten, abgeben

Bieten Sie Ihren Kunden Beratung, Planung und Installation von Lade-Hardware sowie den Einrichtungsservice für MENNEKES ativo und übergeben Sie dann das gesamte Projekt, die Verwaltung des Ladepunkts sowie das Abrechnungswesen komplett an Ihren Kunden bzw. an das Facility Management Ihres Kundenunternehmens – fertig!

Ihre zwei Service-Optionen

Es liegt ganz bei Ihnen, wie weitreichend Sie Ihren Service im eMobility-Geschäft ausbauen möchten. Gestalten Sie Ihr eMobility-Angebot nach Ihren Vorstellungen!

2

Wartungsverträge und externer „eMobility-Manager“ werden

Gehen Sie einen Schritt weiter und bieten Sie auf der Basis von Service-Option 1 die fortlaufende Betreuung des Ladepunkts an. Damit sichern Sie sich das Folgegeschäft für die Wartung des neuen Ladepunkts und sind dann auch die erste Adresse, wenn der Ladepunkt in Zukunft erweitert werden soll.



MENNEKES
QUALITÄTSPARTNER
eMobility

Qualitätspartner eMobility werden im MENNEKES Profi-Netzwerk!

MENNEKES setzt bereits seit Generationen auf eine enge Partnerschaft mit Planern, Installateuren und dem Elektrogroßhandel. So auch in der Elektromobilität, in der MENNEKES seit über 10 Jahren Standards setzt.

Wir befinden uns in der Elektromobilität gerade in einer sehr spannenden Zeit. Das Thema „Ausbau der Ladeinfrastruktur in Deutschland“ beginnt nun endlich, ganz konkret Fahrt aufzunehmen. Und wir sind ganz vorn mit dabei!

Durch die gezielte Fokussierung unserer Lösungen auf die drei Standbeine „Hardware, Software und Service“ bieten wir von MENNEKES eine einzigartige Kompetenz, um in diesem Wachstumsmarkt eine wichtige Rolle zu spielen.

Und das möchten wir auch weiterhin in engem Verbund mit unseren Partnern in Handwerk und Handel tun. Daher haben wir für den Sektor Elektromobilität ein ganz eigenes Partner-Netzwerk ins Leben gerufen – die MENNEKES Qualitätspartner.

Werden Sie Teil dieses Experten-Netzwerks und profitieren Sie von effizienten Schulungen, Weiterbildungen und Netzwerktreffen zum Erfahrungsaustausch, um Ihre Chancen in dem neuen Geschäftsfeld Elektromobilität zu maximieren.

Schulungen, Seminare, Networking in den MENNEKES Schulungszentren!

MENNEKES Schulungen

An regelmäßig stattfindenden Schulungsterminen können Sie sich in Planung, Einrichtung und Betrieb von MENNEKES ativo Lösungen weiterbilden lassen. Wir bieten hierzu zukünftig auch Webinare und E-Learning-Lektionen online an.

Seminare zum eMobility-Business

Auch zur Elektromobilität generell führen wir regelmäßig Veranstaltungen durch, die Sie auf den jeweils aktuellen Stand dieses Geschäftssektors bringen.

Networking unter den MENNEKES Qualitätspartnern

Auch und gerade der Austausch zwischen den MENNEKES Qualitätspartnern ist ein idealer Nährboden für neue Erkenntnisse. Erfahrungen austauschen und voneinander lernen ist hier oberstes Prinzip.

**Sprechen Sie uns an auf das MENNEKES
Qualitätspartner-Netzwerk. Wir freuen uns auf Sie!**



MENNEKES

Elektrotechnik GmbH & Co. KG

Aloys-Mennekes-Straße 1
57399 KIRCHHUNDEM
GERMANY

Phone: +49 2723 41-1

Fax: +49 2723 41-214

www.chargeupyourday.de

1029900DS 2TA 1019K Änderungen vorbehalten. Für Druckfehler keine Haftung

